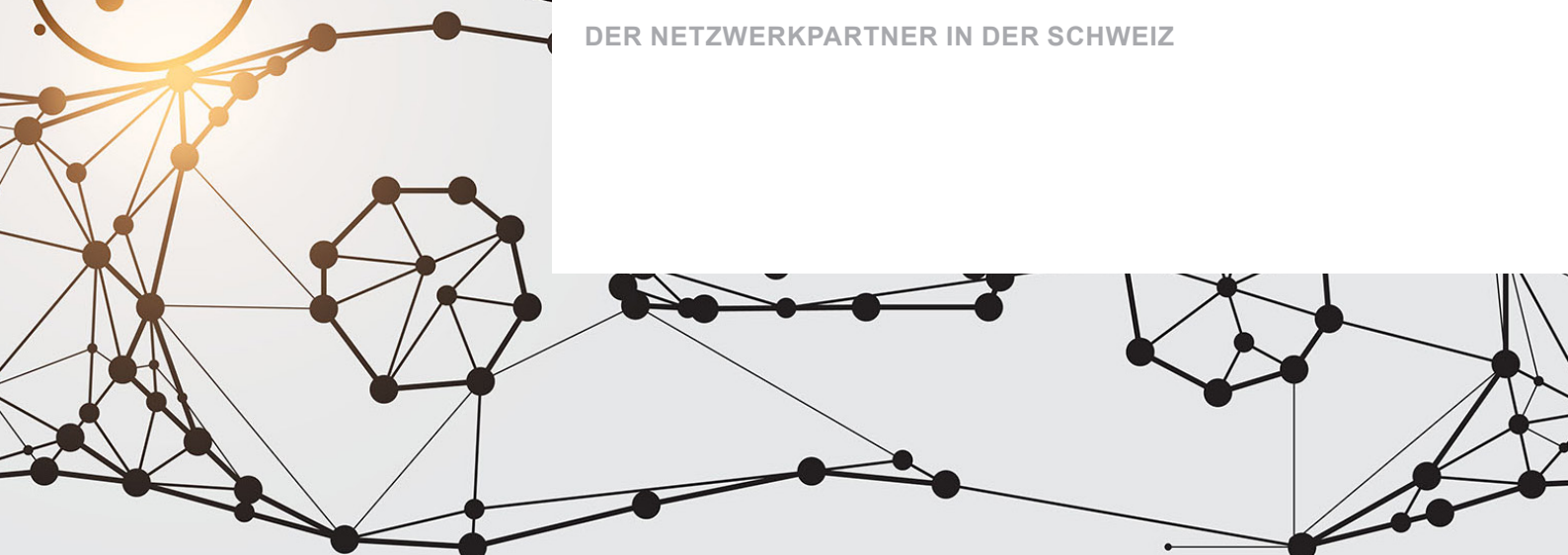




BIKE PROFI

DER NETZWERKPARTNER IN DER SCHWEIZ



DER NETZWERKPARTNER IN DER FAHRRADBRANCHE

Als Retail-Serviceorganisation sichern wir die Leistungsfähigkeit und den Erfolg unserer Partner. Wir vernetzen Industrie und Handel und bieten mit innovativen und bedarfsgerechten Dienstleistungen echte Mehrwerte.

Unseren Partnern bieten wir zukunftsorientierte Lösungen für den Handel an. Das Vertrauen gewinnen wir durch:

 **Einsatz**

 **Zuverlässigkeit**

 **Loyalität**

 **Kundenorientierung**

Bike Profi ist ein Bestandteil der ANWR-GRANT SWISS AG, die als Handels-Kooperation in den Bereichen Sport, Schuh und Fahrrad die Märkte der Zukunft formt.

Weitere Informationen zum Unternehmen unter www.agsag.ch.

ANWR·GARANT
SWISS

ZENTRALREGULIERUNG DZB BANK



MARKETINGDIENSTLEISTUNGEN / DIGITALE HANDELSPROZESSE

UNSERE ZIELE FÜR DEN ERFOLG UNSERER PARTNER

Unser Ziel ist es, gemeinsam den Fahrradfachhandel weiter zu entwickeln und für die Zukunft auszurichten. Nur zusammen ist es möglich, die zukünftigen Herausforderungen zu meistern und in einem starken Netzwerk entsprechende Lösungen zu bieten.

Unsere Schwerpunkte



Rentabilität

Ertrags-Konzepte

Fördern von ertragreichen Handelskonzepten, die nicht zulasten von einzelnen Marktteilnehmern gehen.

Rückvergütung

Auf spezifische Marken und Warengruppen.

Warenbeschaffung

Zugriff auf permanentes Warenlager für den Teile- und Fahrradbereich mit Top-Konditionen. Attraktive Beschaffungsvorteile bei Lieferanten.

Digital Signage

Buchbar sein und sich wichtige Marketingeinnahmen für die Zukunft am POS sichern.

Effizienz

Zentralregulierung

Reduzierter Verwaltungsaufwand dank vereinfachten Zahlungsprozessen.

Zusammenarbeit

Zusammenführung der digitalen Systemlandschaften, sodass die Marktteilnehmer zusammen arbeiten können.

Intranet

Ein zentraler Ort mit allen wichtigen Informationen für den Handel und Industrie.

Kompetenz

Akademie

Attraktives Schulungsprogramm zu aktuellen Themen für UnternehmerInnen und Mitarbeitende.

Admin Pool

Plattform für alle unternehmerischen Themen, wie zum Beispiel Arbeits-, Kauf- und Mietverträgen, etc.

Marketing

Professionelle Unterstützung, von der Beratung bis zur Nutzung aller verfügbaren Marketing-Module.

Digitale Handelsprozesse

Fördern und vorantreiben der digitalen Prozesse im Bereich Warenwirtschaft, EDI-Anbindung, etc.

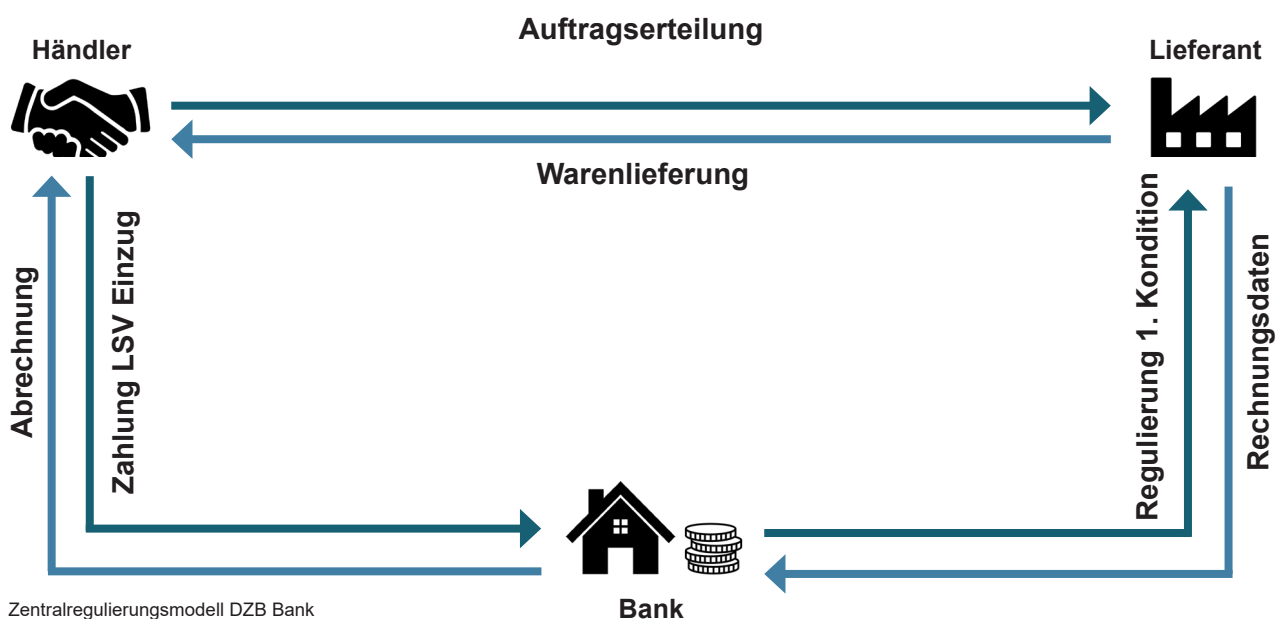
UNSER ETABLIERTES ABRECHNUNGSSYSTEM

Unser Finanzinstitut, die DZB BANK, ist Spezialist und marktführende Bank für die Zentralregulierung. Ohne Zentralregulierung bekäme der Einzelhändler für jede Warenlieferung eine gesonderte Rechnung. Allein das Bezahlen der einzelnen Rechnungen würde viel Arbeit bereiten. Um Zeit zu sparen und Fehler in der Abrechnung zu minimieren, sammelt die Bank Rechnungen unterschiedlicher Lieferanten für jeden Händler und stellen sie gesammelt zu. Der Händler zahlt nur an die regulierende Bank.

Die Zentralregulierung vereinfacht die Abrechnungen zwischen den Handels- und Industriepartnern einer Kooperation und garantiert allen Seiten den pünktlichen Zahlungsfluss mit mehr Sicherheit und Effizienz. Die Lieferanten erhalten die garantierten Zahlungen zu fest vereinbarten Terminen.

Die Vorteile

- **Vereinfachtes Zahlungssystem**
Dank Sammelrechnung über die DZB Bank. Trotzdem jederzeit die volle Kontrolle über alle Bewegungen.
- **Kompakte Darstellung**
Rechnungsbelege in einem digitalen Archiv im Onlineportal der DZB Bank zu finden.
- **Keine Doppelzahlungen**
Die DZB Bank ist Mitglied im Fond der Genossenschaftlich organisierten Banken (Sparkassen und Raiffeisenbanken) und somit werden alle Verbindlichkeiten gegenüber den Lieferanten immer in 1. Kondition beglichen. Somit können keine Doppelzahlungen getätigt werden.
- **Attraktives Zahlungsmodell**
Für Industrie und Handel mit zeitgerechtem Valutaprogramm.
- **Saisonlinie**
Mit dem Finanzierungsprogramm der Saisonlinie erweitern die Händler den finanziellen Spielraum – flexibel, einfach und zu attraktiven Konditionen.



DIE VORTEILE IM ÜBERBLICK



Der eigene Chef bleiben

Wir sind der Dienstleister und agieren nach deinen Bedürfnissen.



Keine verbindlichen Vorgaben

Wir machen keine verbindlichen Vorgaben in den zu beziehenden Leistungen.



Freie Wahl

Angeschlossene Unternehmer entscheiden selber, was sie brauchen und in welcher Form.



Entlastung für Unternehmer

Als zentrale Organisation entlasten wir Unternehmen mit unserem breitgefächerten Dienstleistungsangebot.

ANSPRECHPARTNER

In einem unverbindlichen persönlichen Gespräch zeigen wir die Möglichkeiten und Vorteile unserer Retail-Serviceorganisation auf. Wir freuen uns auf eine Terminvereinbarung und ein gegenseitiges Kennenlernen.



Reto Müller

Strategischer Category Manager

Mobile +41 79 607 48 83

Telefon +41 44 307 50 04

E-Mail reto.mueller@agsag.ch



Patrick Müller

Category Manager Bike Profi

Mobile +41 79 792 27 50

Telefon +41 44 307 50 07

E-Mail patrick.mueller@agsag.ch



Bike Profi

ANWR-GARANT SWISS AG

Pfadackerstrasse 7

8957 Spreitenbach

044 307 50 00

info.bikeprofi@agsag.ch

www.bikeprofi.ch